

БИЗНЕС-ПЛАН

***по организации индивидуальной
трудовой деятельности***

«название проекта»

ОКВЭД (код и расшифровка) -

Инициатор проекта:

ФИО

*домашний адрес: (почтовый индекс,
город, улица, дом, корпус, квартира)*

контактный телефон:

электронная почта:

Стоимость проекта (всего) –

в том числе:

размер запрашиваемой субсидии –

затраты собственных средств –

привлечение заемных (кредитных) ресурсов –

Дата рассмотрения бизнес-плана на комиссии:

Привлечение наемных работников:

месяц, год составления бизнес плана

Содержание

1. ВВОДНАЯ ЧАСТЬ ПРОЕКТА.....	3
1.1. Резюме проекта.....	3
1.2. Сведения об инициаторе проекта.....	4
1.3. Анализ положения дел в отрасли.....	4
2. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН.....	5
2.1. Описание производственного процесса.....	5
2.2. Производственные мощности.....	5
2.3. Капитальные затраты.....	5
2.4. Расходы на оплату труда привлеченных сотрудников (работников)....	6
3. МАРКЕТИНГОВЫЙ ПЛАН.....	7
3.1. Виды производимых (реализуемых) товаров (работ, услуг).....	7
3.2. Каналы сбыта и позиционирование товаров и услуг на рынке.....	7
4. ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ ПЛАН.....	8
5. ОЦЕНКА РИСКА.....	8
6. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН.....	9
6.1. Источники средств на реализацию проекта.....	9
6.2. Выбор варианта налогообложения и расчет налогов.....	9
6.3. Расчет прогнозных финансовых результатов.....	10
6.4. Расчет показателей эффективности проекта.....	10
ЗАКЛЮЧЕНИЕ О ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА.....	11

1. ВВОДНАЯ ЧАСТЬ ПРОЕКТА

1.1. Резюме проекта

Производством (реализацией) какого товара (оказанием каких услуг) Вы будете заниматься _____

Кто будет Вашим покупателем? _____

Необходима ли специальная квалификация для осуществления деятельности? _____

Есть ли стаж работы в той сфере, в которой Вы собираетесь осуществлять предпринимательскую деятельность? _____

Каким будет объем продаж (выручка от реализации) за первый год работы? _____

Какова сумма всех затрат на реализацию проекта? _____

Какова организационно - правовая форма? _____

Сколько будет привлечено наемных работников? _____

Каковы источники финансирования проекта, в том числе субсидия на создание собственного дела – _____ руб., что составляет ____ % от общего объема финансирования.

В чем конкурентные преимущества Вашего проекта на рынке?

В чем уникальность Вашей бизнес идеи? _____

Основные показатели проекта за первый год работы:

Выручка от деятельности – _____ руб.

Сумма (прогнозная) налоговых платежей – _____ руб.

Общая прибыль – _____ руб.

Рентабельность продаж – _____ %

Срок окупаемости проекта – _____ (в месяцах).

1.2. Сведения об инициаторе проекта

1. ФИО
2. Адрес места проживания:
3. Контактный телефон:
4. Адрес электронной почты:
5. Образование (специальность, квалификация, номер и дата выдачи документа об образовании).

1.3. Анализ положения дел в отрасли

Назначением этого раздела является указание на положение дел в отрасли (развивающаяся, стабильная, стагнирующая) и перспективы развития Вашего бизнеса. Объем анализа отрасли не должен превышать 2 стр. (рекомендуемым объемом является 1 стр.) в содержании которых отражаются следующие вопросы:

- 1) общая характеристика потребности и объем производства услуг (продукции) в регионе или на уровне муниципального образования. Значимость данного проекта для экономического и социального развития территории;
- 2) ожидаемая доля организации претендента в производстве услуг (продукции) в регионе или на уровне муниципального образования;
- 3) потенциальные конкуренты, а также их сильные и слабые стороны, с указанием уровня цен на основные виды производимой (реализуемой) ими продукции;
- 4) существуют ли аналоги вашего проекта в местности (район, город) в которой Вы планируете осуществлять предпринимательскую деятельность?

2. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН

2.1. Описание производственного процесса

Здесь описываются основные этапы производства, помещения для работы, необходимые оборудование и техника, сырье и материалы. Также расписываются особенности Вашей деятельности и производственного процесса.

2.2. Производственные мощности

Выбор месторасположения предприятия диктуется следующими соображениями (близость к клиентам, поставщикам сырья, доступность рабочей силы, транспорта и т.д.): _____

Какие активы (имущество), находящееся в Вашей собственности, планируете использовать при осуществлении предпринимательской деятельности? Что и для каких целей будет использоваться, с указанием примерной стоимости:

1. _____
2. _____
3. _____
4. _____

Каким будет Ваш режим работы:

2.3. Капитальные затраты

Укрупненный перечень необходимого оборудования, сырья, материалов, необходимых для начала предпринимательской деятельности с указанием источника инвестиций приведен в таблице 1.

Выбор поставщиков оборудования, сырья, материалов и прочего исходит из следующих соображений:

Таблица 1 – Информация по капитальным затратам и приобретению сырья и материалов с разделением вида финансирования на субсидию и собственные средства

Наименование	Цена за единицу ¹ , руб.	Количество, (с указ. ед. измерения)	Собственные средства, руб.	Субсидия, руб.
1)				
2)				
Итого				

2.4. Расходы на оплату труда привлеченных сотрудников (работников).

Таблица 2 – Штатное расписание

Должность	Расходы на оплату труда, руб.	Расходы на оплату взносов на пенсионное, медицинское и социальное страхование, руб.

¹ Включая цену приобретения, затраты на доставку и пуско-наладочные работы

3. МАРКЕТИНГОВЫЙ ПЛАН

3.1. Виды производимых (реализуемых) товаров (работ, услуг)

Какой товар (услугу) Вы предлагаете покупателям? _____

Какие потребности удовлетворяет товар (услуга)? В каких сферах его можно использовать? _____

Таблица 3 – Перечень основных видов производимой (реализуемой) продукции с указанием уровня цен

Наименование товара	Количество	Цена, руб.	Выручка
Итого	х	х	

Имеется ли опыт производства и реализации такого товара (услуги)?

Какие характеристики делают товары (услуги) уникальными? _____

3.2. Каналы сбыта и позиционирование товаров и услуг на рынке

Выбор целевых сегментов (групп потенциальных покупателей Вашего товара (услуги)) диктуется следующими соображениями: _____

Целевыми группами покупателей (сегментами) для предприятия будут (возраст, пол, социальное положение, род занятий, уровень доходов и т.д.):

Где (в каком районе) живут Ваши будущие покупатели? _____

По какой цене сейчас покупают аналогичный товар (услугу)? _____

4. ОРГАНИЗАЦИОННЫЙ ПЛАН

Необходимо ли получение разрешения для осуществления Вашей деятельности (лицензию, разрешение на торговлю, сертификат соответствия, гигиеническое заключение, согласования инспекций - опишите порядок их получения и обоснуйте ориентировочный размер затрат) _____

Каким образом будут оформляться сделки с поставщиками и потребителями, а также трудовые отношения (если будет привлекаться наемный персонал)? _____

По какой системе налогообложения будет работать предприятие (общая, упрощенная, единый сельскохозяйственный налог, единый налог на вмененный доход)? _____

Имеет ли начинающий предприниматель опыт работы в сфере, избранной для предпринимательской деятельности? _____

5. ОЦЕНКА РИСКА

Наиболее существенными факторами риска для проекта являются:

Меры по минимизации рисков: _____

6. ФИНАНСОВЫЙ ПЛАН

6.1. Источники средств на реализацию проекта

Основные источники финансирования проекта по видам и структуре, представлены.

Таблица 4 – Источники финансирования проекта

Наименование источника	Сумма, руб.	Сумма в % к итогу
Субсидия на открытие собственного дела (ВЦП)		
Собственные средства, в т.ч. - денежные - активы (оборудование, запасы ТМЦ и т.д.)		
Привлеченные, в т.ч. - кредиты		
Прочие источники финансирования		
Итого по всем источникам		100%

Таблица 5 – Смета основных затрат по итогам расчетного года (12 месяцев с начала осуществления деятельности)²

№	Наименования затрат	Сумма
1.		
2.		
3.		
Итого		

6.2. Выбор варианта налогообложения и расчет налогов

Необходимо расписать порядок и особенности налогообложения деятельности предпринимателя, выбор системы налогообложения, налоговые льготы, существующие для данного вида деятельности, с указанием ссылки на нормативный источник.

Таблица 6 – Расчет налоговых платежей (в т.ч. расходы на оплату взносов на пенсионное, медицинское и социальное страхование предпринимателя), руб.

Наименование налогового платежа	Налоговая база ³	Налоговая ставка	Сумма к уплате
Итого			

² В целях детализации показателей затрат, можно сделать разбивку по 12 расчетным месяцам (с указанием затрат по каждому месяцу первого расчетного года)

³ Указывается сумма

6.3. Расчет прогнозных финансовых результатов

Таблица 7 – Отчет о прибылях и убытках⁴, тыс. руб.

№ пп	Статьи расходов и доходов	Расчетные периоды ⁵		
		1 год	2 год	3 год
I	II	III	IV	V
1.	Поступления от реализации (выручка)			
2.	Основные издержки (расходы)	()	()	()
3.	Валовая прибыль (убыток)			
4.	Выплаты по кредитам и займам	()	()	()
5.	Прибыль (убыток) до налогообложения			
6.	Уплата налоговых платежей	()	()	()
7.	Оплата обязательных взносов от фонда оплаты труда	()	()	()
8.	Чистая прибыль			

6.4. Расчет показателей эффективности проекта

Простой срок окупаемости проекта (СОП) рассчитывается по формуле:

$$\text{СОП} = \frac{\text{Сумма вложений в проект (титульный лист – стоимость проекта)}}{\text{Чистая прибыль (таб. 7, строка 8)}} \times 12 \text{ мес.}$$

Срок окупаемости проекта определяется как ожидаемое число месяцев, необходимое для полного возмещения затрат на реализацию проекта.

Рентабельность продаж рассчитывается по формуле:

$$\text{Рент. продаж} = \frac{\text{Валовая прибыль (таб. 7, строка 3)}}{\text{Выручка (таб. 7, строка 1)}} \times 100\%$$

РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПРОДАЖ является показателем эффективности реализации продукции (работ, услуг), выражает долю прибыли (сколько приходится в процентном выражении) к единице выручки.

⁴ Таблица аналогична форме №2 бухгалтерского баланса.

⁵ Расчетным периодом признается промежуток от первого дня деятельности сроком 12 месяцев.

Внимание! Инициатор (разработчик) проекта имеет право дополнять, изменять форму бизнес-плана (добавлять, изменять форму таблиц, приводить расчеты других показателей рентабельности и т.д.) в целях лучшего обоснования эффективности своего проекта. Данная типовая форма **не является обязательной**, а носит информационно-методический характер.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ О ЦЕЛЕСООБРАЗНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОЕКТА

Рассмотрено на МВК – протокол № _____, дата _____.